



FIABILITÉ

CROISSANCE

INNOVATION

CYBERBULLETIN : AUTOMNE 2013

FINANCEMENT D'ASSURANCE®
FIRST — DU CANADA —
UNE COMPAGNIE WINTRUST

Expansion de nos affaires pour mieux propulser votre croissance



Difficile à croire mais voilà, la période estivale n'a fait que passer – trop vite. Nous espérons que vous avez su en profiter et y puiser de nouvelles énergies afin d'entamer du bon pied une nouvelle saison qui s'annonce bien remplie. En tout cas, chez Financement d'assurance FIRST du Canada, nous sommes prêts! Tout au long de l'été, nous avons agrandi notre équipe et adopté plusieurs innovations qui nous mettent en excellente position pour vous procurer les produits et services nécessaires pour propulser votre croissance.

Encore de l'expansion!

J'ai le plaisir de vous annoncer que la famille FIRST Canada continue de s'agrandir. Nous avons comblé de nombreux nouveaux postes ces derniers mois : ce sont toutes des personnes entièrement bilingues destinées à jouer des rôles clés dans le renforcement de nos relations avec nos partenaires courtiers au Québec, dans les Maritimes et à la grandeur du pays. Alors, veuillez vous joindre à moi pour accueillir nos plus récents collaborateurs :

Adina Diaconescu, directrice de comptes;
Mélanie Valiquette, spécialiste de soutien aux courtiers;
Fatene Younes, spécialiste en recouvrement.

Nous sommes enchantés d'avoir ces personnes avec nous. Je ne doute pas qu'elles seront des atouts importants dans notre équipe et de précieuses ressources pour nos courtiers partenaires.

Lisez la suite de notre bulletin pour découvrir d'autres initiatives emballantes et savoir comment l'expansion de nos affaires peut mieux propulser votre croissance. Nous vous remercions de votre soutien et de votre fidélité et j'envisage avec plaisir de vous rencontrer sous peu.

Cordiales salutations,

Joe Micallef
Le chef de la direction, Financement d'assurance FIRST du Canada

PARTENAIRE DE
VOS SUCCÈS
FUTURS

Vous avez besoin d'assistance pour du financement de primes ou pour des objectifs d'affaires? Nous sommes là pour vous aider.

Sumeet Sharma

Est du Canada

416-300-0328

Kumar Bhaskar

Ouest du Canada

604-351-5266

CES ÉVÉNEMENTS
S'EN VIENNENT :

22-24 septembre | Conférence nationale sur l'assurance au Canada (Gatineau, QC)

25-26 septembre | Conférence IBANB/IBANS (Halifax, N.-É.)

28 septembre | Assurances H. Jasmine (Lachute, QC)

6-9 octobre | Conférence CRIMS (Victoria, C.-B.)

23-25 octobre | Congrès IBAO (Toronto, ON)

29-31 octobre | Congrès RCCAQ (Québec, QC)

7 novembre | Souper cravate noire annuel TIC (Toronto, ON)

Pourquoi financer vos propres primes? Utilisez un expert

Chez FIRST Canada, nous facilitons le financement. Certains courtiers peuvent croire qu'il serait avantageux de mettre sur pied leur propre société de financement de primes pour accroître leur volume d'affaires. Mais leur vision semble incomplète. FIRST Canada propose une solution viable qui est à la fois rentable et sans risque. Avant de lancer votre propre service de financement de primes, assurez-vous de bien comprendre tout ce que cela comporte en termes de risques et de coûts.

Dans un programme où vous êtes le prêteur qui consent le financement, vous assumez tous les risques. Vous supportez les coûts de gestion et de financement et vous devrez peut-être même embaucher du personnel pour s'en occuper.

Chez FIRST Canada, nous assumons tout le risque pendant que vous conservez le plein contrôle sur la relation avec le client. Nous visons à rehausser vos relations avec vos clients avec notre équipe de professionnels talentueux dévoués à assurer le fonctionnement de votre compte pendant que vous vous concentrez sur vos activités principales. Notre équipe de service collaborera toujours étroitement avec vous avant toute annulation de contrat pour faire de son mieux et aider le client à remplacer ses paiements échus. Vous pouvez être tranquille : vos clients sont notre priorité numéro un.

Pourquoi choisir FIRST Canada?

En devenant partenaire de FIRST Canada, vous avez accès à :

- une équipe de vente et de service dévouée;
- des taux concurrentiels;
- des conditions souples;
- des options de commission attrayantes;
- des services financiers additionnels;
- la paix d'esprit.

Communiquez avec nous dès aujourd'hui pour en savoir plus!

La dynamique de l'excellence du service, présentation de FIRST Canada

FIRST Canada a eu le plaisir de présenter la conférence « Dynamics of Service Excellence » (La dynamique de l'excellence du service) à un groupe choisi de courtiers partenaires le vendredi 19 juillet 2013. La présentation a été animée par Tim Parenti, v.-p. des ventes de Financement d'assurance FIRST et elle a suscité des commentaires enthousiastes.

OBTENEZ UNE
COTATION DE
FINANCEMENT
SUR MESURE EN
QUELQUES
MINUTES
SEULEMENT

Utilisez notre système de cotation en ligne 24h/7j pour obtenir des soumissions ou pour gérer vos comptes clients et vos renouvellements plus efficacement. Visitez firstinsurancefunding.ca pour de plus amples détails.

COUP D'ŒIL SUR
NOS ANNONCES
RÉCENTES

Allez consulter nos dernières annonces imprimées ou en ligne dans ces publications :

Canadianunderwriter.ca
Insurance West
Liaison

Tim Parenti a œuvré au sein de l'une des plus importantes sociétés mondiales de formation et consultation, active dans plus de 50 pays. Il possède plus de 17 années d'expérience en présentation de modules de formation visant à améliorer la performance générale, la productivité et la rentabilité de présidents d'entreprises, de chefs de la direction et d'organisations.

Dynamics of Service Excellence a proposé des renseignements et des outils pour améliorer les contacts quotidiens avec les clients. Ce fut l'occasion d'examiner des questions comme la loyauté des clients et la gestion des clients difficiles, en mettant l'accent sur l'importance du service à la clientèle comme premier pas dans l'établissement de relations à vie avec les clients.

Cette présentation a occasionné des observations extrêmement positives et nous avons décidé d'en faire une tournée qui passera bientôt dans une ville près de chez vous. Les participants recevront un certificat de trois heures de formation continue. Demeurez à l'affût d'autres renseignements.

Parlez-nous dès maintenant de prêts de courtiers personnalisés

Chez FIRST Canada, nous sommes fiers d'offrir des solutions financières globales conçues spécifiquement pour vos affaires. En plus de nos options flexibles de financement de primes pour vos clients, nous proposons aussi des prêts directs aux courtiers pour toute une gamme de besoins financiers.

FIRST finance des acquisitions d'agences et la planification successorale partout aux États-Unis depuis plus de 20 ans. Depuis juin 2012, nous avons le plaisir des prêts pour diverses raisons à nos courtiers partenaires canadiens. Jusqu'à présent, nous sommes fiers d'avoir pu soutenir les projets d'expansion de plusieurs courtiers et nous avons un bon nombre de projets de financement à l'étude.

FIRST Canada vous propose :

- Des prêts pour toute une gamme de besoins d'affaires : refinancements, acquisitions et planification successorale
- Des taux commerciaux pouvant être aussi bas que le taux privilégié (3,00 %)
- Des options de remboursement souples sur 5 à 15 ans
- Des arrangements de sécurité personnalisés selon votre structure d'affaires

Quel que soit le montant d'emprunt dont vous avez besoin, nous avons l'expertise pour que cela devienne possible.

CONTACTEZ-NOUS

20, Toronto Street, suite 700
Toronto (ON) Canada
M5C 2B8

Site internet :

www.firstinsurancefunding.ca

Courriel : clientservices@firstinsurancefunding.ca

Tél. : 1-888-232-2238

Téloc. : 1-888-232-2209

Heures d'ouverture : du lundi au
vendredi, de 8 h 30 à 20 h (HE)

Veuillez nous suivre:



FRANÇAIS OR ENGLISH?

Toutes nos publications sont disponibles aussi bien en français qu'en anglais. Si vous désirez en commander, veuillez expédier un courriel à sharon.bajwa@firstinsurancefunding.ca en indiquant la langue choisie.